



Bereichern Sie baldmöglichst mit Ihrer Erfahrung als

Vertriebsmanager/in

Spezialist/in für Vertriebsmanagement, -steuerung und -marketing
den Ausbau und die Entwicklung unseres Teams

Bewerben Sie sich, wenn

- ✓ es Ihnen gefällt in einer **Schlüsselposition** zwischen Vorstand und Regionaldirektoren routiniert und qualifiziert zu arbeiten.
- ✓ Sie ausgestattet sind mit einem **fundierte Know-How** im Privat- und Firmenkundengeschäft, um unsere Vertriebsaktivitäten im Rahmen der **Vertriebsstrategie erfolgreich zu planen, zu steuern und umzusetzen**.
- ✓ Sie **verhandlungs- und durchsetzungsstark** mit unseren Verbundpartnern agieren, um fortlaufend in enger Abstimmung und mit Weitblick die Produkte und Vertriebsaktivitäten erfolgreich zu integrieren.
- ✓ es Sie herausfordert unser **Kundenbetreuungskonzept zukunftsorientiert weiterzuentwickeln und operativ umzusetzen**.
- ✓ Sie **begeistert und kommunikationsstark Führungskräfte bei der Umsetzung der gesetzten Anforderungen** unterstützen können und dran bleiben, damit Gesamtbank-Ziele im Vertrieb erreicht werden.
- ✓ Sie darauf brennen den **strategischen Ausbau unserer Vertriebswege weiter voranzubringen**.
- ✓ Sie mutig neue Wege gehen, um die **Digitalisierungsstrategie weiter zu entwickeln**.
- ✓ Sie ein **Gespür für Innovationen** mitbringen, nicht müde werden **analytisch, strategisch und kreativ zu Denken und zu Handeln**.

Das zeichnet Sie als Persönlichkeit aus:

- ✓ Sie sind ausgesprochen **leistungsbereit und flexibel**.
- ✓ Sie knüpfen problemlos Kontakte und **begegnen Ihrem Gegenüber mit hoher Wertschätzung**.
- ✓ Sie haben bereits Vertriebserfahrung und bringen die **erforderliche Qualifikation** mit (Bankausbildung, Weiterbildung zum Bankfachwirt bzw. Bankbetriebswirt sowie weitergehende fachbezogene Qualifikationen)
- ✓ und wenden sicher und fundiert die erforderlichen Werkzeuge (Microsoft Excel, Word, Power Point) an.

Freuen können Sie sich auf

- ✓ eine verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Tätigkeit.
- ✓ eine leistungsorientierte Vergütung mit Festanstellung.
- ✓ ein modernes Unternehmen mit Wachstumspotential, das eng mit der Heimat verwurzelt ist und die genossenschaftlichen Werte lebt.
- ✓ Kollegen, deren Herz für Menschen und ihre Bedürfnisse brennt und die nach maßgeschneiderten Lösungen suchen.

Finden Sie sich wieder? Dann bewerben Sie sich unter vorstand@vrmeinebank.de

Fragen beantwortet Ihnen Ressortvorstand Klaus Gimperlein.