



PSD Bank
München eG

Unsere Mandantin, die PSD Bank München eG, ist eine regional agierende Direktbank mit Sitz in Augsburg. Mit einer Bilanzsumme von über 2 Mrd. Euro zählt sie zu den großen Genossenschaftsbanken in Bayern. Sie beschäftigt derzeit 134 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und betreut rund 80.000 Kunden in ihrem Geschäftsgebiet Schwaben, Ober- und Niederbayern. Die Bank zeichnet sich aus durch eine schlanke Organisation, effektive und effiziente Prozesse zur Abwicklung des Bankbetriebes und ein auf das Geschäft mit Privatkunden fokussiertes Produktuniversum. Als anerkannter Partner der Menschen in der Region berät sie ihre Kunden auf digitalen und telefonischen Kanälen sowie persönlich in den beiden KundenCentern München und Augsburg.

Im Rahmen einer Erweiterung des Vorstandsgremiums suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt ein

Mitglied des Vorstandes Vertrieb (m/w/d) mit Bankleiterqualifikation nach § 25 c Abs. 1 KWG.

Gemeinsam mit Ihrer Vorstandskollegin und Ihrem Vorstandskollegen gestalten Sie die erfolgreiche Weiterentwicklung und Zukunftssicherung der Bank. Als Markt- und Handelsvorstand gemäß MaRisk tragen Sie die Verantwortung für die gesamte Vertriebsseite sowie das Treasury des Instituts. Im Fokus stehen insbesondere der Ausbau der Marktpositionierung sowie die Weiterentwicklung und Umsetzung zukunftsorientierter Vertriebsstrategien. Dabei begreifen Sie den Wandel als Chance, um Ihr Haus frühzeitig auf neue Entwicklungen auszurichten. Sie denken Prozesse ganzheitlich, vom Kunden und zuallererst digital und befähigen Ihre Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, agile Methoden zu nutzen. Zudem fördern Sie Innovationen im Bereich der Digitalisierung und gestalten Veränderungsprozesse überzeugend und professionell.

Für diese Aufgabe qualifiziert Sie der Abschluss zum diplomierten Bankbetriebswirt oder eine vergleichbare theoretische Ausbildung. Zudem verfügen Sie über mehrjährige Leitungserfahrung im Vertrieb und eine hohe Expertise im Kreditgeschäft sowie im Eigenanlagen-/Treasury-Management. Idealerweise haben Sie bereits Erfahrung im Aufbau digitaler Vertriebskanäle und in der Zusammenarbeit mit Vermittlern und Vermittler-/Vertriebsplattformen. Ihren Weitblick und Ihre strategischen Fähigkeiten haben Sie im Bankgeschäft bereits erfolgreich entweder als Vorstandsmitglied oder auf der zweiten Führungsebene einer größeren Bank unter Beweis gestellt. Die sofortige Qualifikation nach § 25 c Abs. 1 KWG ist jedoch keine zwingende Voraussetzung. Wir erwarten vielmehr eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit einem partnerschaftlichen und fördernden Führungsverständnis, die es versteht, das Innovationspotenzial aller Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter hierarchieübergreifend in Projekten zu entwickeln und aktiv zu nutzen. Darüber hinaus zeichnen Sie sich durch eine ausgeprägte Kundenorientierung verbunden mit einem hohen Gestaltungswillen aus.

Wenn Sie diese verantwortungsvolle Aufgabe reizt, senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer 10222 sowie Ihres Gehaltswunsches und Ihres möglichen Eintrittstermins bis spätestens 12. Oktober 2022 zu. Für vertrauliche Vorabinformationen steht Ihnen Frau Harriet Wolff (Telefon: +49 89 2868 3609, Mobil: +49 172 6271769) gerne zur Verfügung.